

LIAM KARLSSON

CONTACT ME

business@liamkarlsson.com

070-481 81 83

Veinge, Laholm

EDUCATION

Kattegattgymnasiet, Halmstad

August 2021 — June 2024

Technology, specialized in computer and network technology

Veingskolan, Veinge

August 2017 — June 2021

Swedish merit: 275



LIAM KARLSSON, VEINGE

STUDENT, HALMSTAD

2005.05.19

PROFESSIONAL PROFILE

Dedicated and determined student with strong technical skills and extensive experience in both collaboration and independent work. Passionate about applying knowledge to solve problems and always striving to support and improve the work environment.

EXPERIENCE

JUNIOR SALES ASSOCIATE

SEP 2024 - PRESENT

As a traveling salesperson, I work on selling products and services directly to end customers. My role involves frequent travel to meet both potential and existing clients, where I focus on building strong, long-term relationships and ensuring successful deals. I contributed to a 15% increase in production sales during my first few months. The products and services I sell are broadband and telecom solutions from 3.

RECEPTIONIST AT NORDIC WELLNESS

FEB 2024 TO PRESENT

In my role as a receptionist at Nordic Wellness, I have been instrumental in delivering outstanding customer service and creating a positive first impression for our visitors, helped drive up sales with 20% the first 6 months. I have efficiently handled multiple tasks to ensure smooth operations, including call handling, subscription management, and administrative tasks. My commitment to exceeding expectations has resulted in very positive feedback.

CARETAKER AT HALLANDSGÅRDEN

JUNE 2022 - AUG 2023

As the person responsible for cleaning and maintaining rooms, kitchens, bathrooms, and laundry facilities, I managed a wide range of tasks, cleaning over 10 rooms and facilities daily. I also had the opportunity to work as a receptionist, where I welcomed an average of 50 customers from diverse backgrounds each day, contributing to a positive customer experience. Additionally, I handled bookings and managed the cash register, processing around 20 transactions daily.

LIAM KARLSSON

COMPETENSES

PLANING

CREATIVE

COMMUNICATION

PROBLEM-SOLVING

FLEXIBLE

TRUSTWORTHY

AMBITIOUS

MULTITASKING

STRESS RESISTANT

LEARNING

RESULTS ORIENTED

MERITS

YOUTH COMPANY- MÅLM UF, CEO

AUGUST 2023 - AUGUST 2024

As CEO of Målm UF, I lead a recently founded youth company with a passionate ambition to create and deliver something unique in the world of fashion.

THAIBOXNING, CLEANING GROUP

OCTOBER 2022 - PRESENT

Member of the cleaning group, cleans the entire premises including the gym once every 6 weeks, trains around 2 times a week.

SOCCER, VGLT

2011 - 2018

Trained Soccer 2-3 Times a week and were often the captain of the team

SKILLS

Drivers License

- Swedish Drivers License (manual)

- Certified in Leadership
- Certified in the Sales Industry
- Certified in Digital Marketing
- Certified Ambassador for Sandstock Festival
- Multiple certificates in IT - Cybersecurity and software engineer

- Great experience in customer service and customer service
- High adaptability
- Works effectively in both teams and independently
- Great experience in Google Drive, Powerpoint and Artificial Intelligence
- Basic knowledge of spreadsheet programs (Microsoft Excel)
- Experience in social media and organic marketing
- Basic knowledge of Photoshop and Adobe Illustrator

REFERNCES

Fredric Persson | Kattegatt Gymnasiet

fredric.persson@halmstad.se

073-382 92 22

Anna Ljung | Stommen Group

aljung117@gmail.com

070-307 97 66

Margareta Rajgård | Svenska Kyrkan

margareta.rajgard@svenskakyrkan.se

076-428 06 30

Kevin Arvidsson | COOP

kevinarvidsson7@gmail.com

072-336 20 38

LIAM KARLSSON

KONTAKT

karlssonliam05@gmail.com

070-481 81 83

Veinge, Laholm

UTBILDNING

Kattegattgymnasiet, Halmstad

Augusti 2021 – Juni 2024

Teknik, specialiserad inom dator och nätverksteknik, erhåller flertal certifikat samt en merit på 17.00

Veingeskolan, Veinge

Augusti 2017 – Juni 2021

Utgångs merit: 275



LIAM KARLSSON, VEINGE

STUDENT, HALMSTAD

2005.05.19

PROFESSIONELL PROFIL

Engagerad och målmedveten säljare med starka tekniska färdigheter och omfattande erfarenhet av både samarbete och självständigt arbete. Jag har en passion för att tillämpa mina kunskaper för att lösa problem och strävar alltid efter att stödja och förbättra arbetsmiljön.

ARBETSLIVSERFARENHET

**SÄLJARE PÅ KEYSOLUTIONS,
SEPTEMBER 2024 – NU**

Som resande säljare arbetar jag med att sälja produkter och tjänster direkt till slutkund. Mitt arbete innebär regelbundna resor för att träffa både potentiella och befintliga kunder, där jag fokuserar på att bygga starka, långsiktiga relationer och säkerställa framgångsrika avslut. Bidragit till en ökad produktions försäljning med 15% under mina första månader Produkterna och Tjänsterna jag säljer är Bredband och telekomlösningar från 3.

**RECEPTIONIST PÅ NORDIC WELLNESS,
FEBRUARI 2024 – NU**

I min roll som receptionist på Nordic Wellness har jag varit central för att leverera enastående kundservice och skapa ett gott första intryck för våra besökare. Drev upp försäljning med 20% under de 6 första månaderna. Jag har hanterat flera uppgifter effektivt för att säkerställa smidig verksamhet, inklusive samtals hantering, abonnemangs hantering och administrativa uppgifter. Mitt engagemang för att överträffa förväntningar har resulterat i mycket fin respons.

**LOKALVÅRDARE PÅ HALLANDSGÅRDEN,
JUNI 2022 – AUGUSTI 2023**

Som ansvarig för städning och underhåll av rum, kök, toaletter och tvättrum hanterade jag en mängd olika arbetsuppgifter och städade över 10 rum och faciliteter dagligen. Jag fick även möjlighet att arbeta som receptionist, där jag välkomnade i snitt 50 kunder från olika bakgrunder varje dag, vilket bidrog till en positiv kund upplevelse. Dessutom hanterade jag bokningar och skötte kassan med cirka 20 transaktioner dagligen.

LIAM KARLSSON

KOMPETENSER

PLANERING

KREATIV

KOMMUNIKATION

PROBLEMLÖSNING

FLEXIBEL

PÅLITLIGHET

AMBITÖS

MULTITASKING

STRESSHANTERING

LÄRANDE

RESULTATINRIKTAD

ÖVRIGA MERITER

UNGDOMSFÖRETAG – MÅLM UF, VD
AUGUSTI 2023 – NU

Som VD för Målm UF leder jag ett nyligen grundat ungdoms företag med en passionerad ambition för att skapa och leverera något unikt inom modevärlden.

THAIBOXNING, STÄDGRUPPEN
OKTOBER 2022 – NU

Medlem i städgruppen, städar hela lokalen inkl gym en gång var 6:e vecka, tränar runt 2 gånger i veckan.

FOTBOLL, VGLT
2011 – 2018

Tränade fotboll 2–3 gånger i veckan och deltog i matcher.

FÄRDIGHETER

Körkort

- B-Körkort

-
- Certifierad inom Ledarskap
 - Certifierad inom Säljarbranschen
 - Certifierad inom Digital marknadsföring
 - Certifierad Ambassadör för Sandstock Festival
 - Flertal certifikat inom IT – Cybersäkerhet samt mjukvaruingenjör

-
- Stor vana inom kundbemötande och kundservice
 - Hög anpassningsförmåga
 - Arbetar effektivt i både team och självständigt
 - Stor vana inom Google Drive, Powerpoint och Artificiell intelligens
 - Grundläggande kunskaper i kalkylbladsprogram (Microsoft Excel)
 - Erfarenhet inom sociala medier och Organisk marknadsföring
 - Grundläggande kunskaper inom Photoshop och adobe illustratör

REFERENSER

Fredric Persson, Kattegatt Gymnasiet
fredric.persson@halmstad.se
073-382 92 22

Anna Ljung, Stommen Group
aljung117@gmail.com
070-307 97 66

Margareta Rajgård, Svenska Kyrkan
margareta.rajgard@svenskakyrkan.se
076-428 06 30

Kevin Arvidsson, COOP
kevinarvidsson7@gmail.com
072-336 20 38